



**אתחול עסקה בינלאומית**

**כללים בסיסיים, כשלים נפוצים  
והבנת השוני המשפטי/ תרבותי**

**עו"ד גדי בלושטיין, שותף  
מחלקת משפט מסחרי-תאגידי**

## חזקת שוויון הדינים – טעות נפוצה וקשה



החינוך המשפטי הנהוג בישראל ו"עודף בטחון עצמי".

דוגמאות לשוני תרבותי ומשפטי:

- קלוינג בצ'כיה.
- הדוקטרינה התאגידית במדינות שונות.
- אחריות בעלי מניות במדינות שונות (פורטוגל).

## בחירת עורך דין מקומי לעסקה



- עורכי דין מחוץ לעולם האנגלוסקסי - תפיסת עולם ותפיסת תפקיד.
- דילמת הרשתות הגדולות - עלות/תועלת.
- שפת הדיבור והכתיבה.
- תמחור.
- הסכם בכתב.
- הכרת המגבלות המשפטיות לפני הוצאת טיוטה ראשונה.

## תפקיד עורך הדין המקומי

- אתם מובילים את העסקה, לא עורכי הדין המקומיים.
- הגבלת תפקיד עורך הדין המקומי להתאמת המסמכים לדין המקומי (Localization) וביצוע רישומים.
- הבדלים תרבותיים המשפיעים על העסקה - לוחות זמנים וקצב פנימי של התקדמות העסקה.
- הפעלת נוטריון ציבורי.

## סוגיית המס והשפעתן על מבנה העסקה



- תנאי מוקדם למשא ומתן ולא ניהול משברי אגב המשא ומתן.
- מומחים – עורך הדין המקומי או מומחה מס מקומי.
- סוגיות מיסוי - עדיפות לעורכי דין מומחים ולא לרואי חשבון.

# BIG FIRM ADVANTAGE

תודה רבה!

[GadielB@ayr.co.il](mailto:GadielB@ayr.co.il)

# SMALL FIRM ATTITUDE

**AYR**

עמר רייטר ז'אן שוכטוביץ ושות'  
עורכי דין